

SCHWEIZER
STAHLKÜCHEN

forster

EINE STARKE MARKE
SCHAUT NACH VORNE

Und sucht dafür die passenden Teammitglieder.

Sind sie MOTIVIERT, die Marke Forster weiter zu stärken?
Sind Sie ein MACHERTYP und PACKEN auch bei
überraschenden Situationen AN?

Sind Sie INITIATIV und SPRUDELND vor neuen Ideen?
Sind Sie es sich gewohnt, SELBSTÄNDIG zu arbeiten?
Sind Sie genügend FLEXIBEL und DICKHÄUTIG, um bei
der Neustrukturierung mitzuarbeiten?

Können Sie alle Fragen mit Ja beantworten? Dann müssen
wir uns kennenlernen. Wir brauchen Unterstützung in
Arbon, Basel, Bern, Chur, Winterthur und Zürich als

Key Account Manager Objektgeschäft (m/w)

Was Sie erwartet

- › Abwechslungsreiche, spannende Tätigkeit
- › Akquisition, Beratung und Pflege von Objektkunden
- › Ausarbeitung kundenspezifischer Lösungen
- › Sicherstellung Kommunikation mit allen Beteiligten

Was wir suchen

- › Abschluss als Architekt (FH, HF), Innenarchitekt o.ä.
- › Erfahrung als Verkaufsberater in der Baunebenbranche
(Küchenbranche oder Inneneinrichtung von Vorteil)
- › Flair für technisch und qualitativ hochwertige Lösungen

Interessiert? Christine Scherzinger freut sich auf Ihre
vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an
jobs@forster-home.ch.

Forster Swiss Home AG
Egnacherstrasse 37, 9320 Arbon
Telefon +41 71 447 46 45
www.forster-home.ch