

SCHWEIZER  
STAHLKÜCHEN

**forster**

EINE STARKE MARKE  
SCHAUT NACH VORNE

Und sucht dafür die passenden Teammitglieder.

Sind Sie **MOTIVIERT**, die Marke Forster weiter zu stärken?  
Sind Sie ein **MACHERTYP** und **PACKEN** auch bei  
überraschenden Situationen **AN**?

Sind Sie **INITIATIV** und **SPRUDELND** vor neuen Ideen?

Sind Sie es sich gewohnt, **SELBSTÄNDIG** zu arbeiten?

Sind Sie genügend **FLEXIBEL** und **DICKHÄUTIG**, um bei  
der Neustrukturierung mitzuarbeiten?

Können Sie alle Fragen mit Ja beantworten? Dann müssen  
wir uns kennenlernen. Wir brauchen Unterstützung in  
**Zürich** als

## Key Account Manager Objektgeschäft (m/w)

Was Sie erwartet

- › Abwechslungsreiche, spannende Tätigkeit
- › Akquisition, Beratung und Pflege von Objektkunden
- › Planung kundenspezifischer Lösungen
- › Sicherstellung Kommunikation mit allen Beteiligten

Was wir suchen

- › Abschluss als Architekt (FH, HF), Innenarchitekt o.ä.
- › Erfahrung als Verkaufsberater in der Baunebenbranche  
(Küchenbranche oder Inneneinrichtung von Vorteil)
- › Flair für technisch und qualitativ hochwertige Lösungen

Interessiert? Christine Scherzinger freut sich auf Ihre  
vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an  
[jobs@forster-home.ch](mailto:jobs@forster-home.ch). Es werden nur Direktbewerbungen  
berücksichtigt.

**Forster Swiss Home AG**  
Egnacherstrasse 37, 9320 Arbon  
Telefon +41 71 447 46 45  
[www.forster-home.ch](http://www.forster-home.ch)