

SCHWEIZER
STAHLKÜCHEN

forster

UNE MARQUE FORTE
REGARDE EN AVANT

Et recherche pour cela des coéquipiers qui conviennent.

Êtes-vous **MOTIVÉ** pour renforcer encore davantage la marque Forster? Êtes-vous du genre à **FONCER**, même dans les situations surprenantes? Travaillez-vous de manière **SOIGNEUSE** et **ORIENTÉE SUR LES SOLUTIONS**? Avez-vous l'habitude de travailler de manière **AUTONOME**? Êtes-vous suffisamment **FLEXIBLE** et **CORIACE** pour participer à la restructuration?

Pouvez-vous répondre à toutes ces questions par Oui? Alors, nous devrions faire connaissance. Nous avons besoin de soutien dans la région **Suisse Romande** en tant que

Key Account Manager Équipement d'ensembles (H/F)

Ce qui vous attend

- › Travail en autonomie & nombreuses opportunités de création
- › Activité variée et passionnante
- › Prospection, conseil et suivi des clients
- › Planification de solutions spécifiques aux clients
- › Gestion de la communication avec toutes les parties concernées

Ce que nous cherchons

- › Diplôme d'architecte (HES, ES), d'architecte d'intérieur etc.
- › Expérience en tant que conseiller commercial dans le secteur secondaire du bâtiment (de préférence cuisine ou équipement intérieur)
- › Flair pour les solutions impeccables au niveau technique et qualitatif
- › Domicile dans la région, de langue maternelle française, avec un bon niveau d'allemand

Êtes-vous intéressé? Veuillez adresser votre dossier de candidature complet par courrier électronique à Christine Scherzinger, jobs@forster-home.ch. Seules les candidatures directes seront prises en considération.

Forster Swiss Home AG
Egnacherstrasse 37, 9320 Arbon
Téléphone +41 71 447 64 03
www.forster-home.ch