

Und sucht dafür die passenden Teammitglieder.

Sind Sie **MOTIVIERT**, die Marke Forster weiter zu stärken?
Sind Sie ein **MACHERTYP** und **PACKEN** auch bei
überraschenden Situationen **AN**?

Sind Sie **INITIATIV** und **SPRUDELND** vor neuen Ideen?

Sind Sie es sich gewohnt, **SELBSTÄNDIG** zu arbeiten?

Sind Sie genügend **FLEXIBEL** und **DICKHÄUTIG**, um bei
der Neustrukturierung mitzuarbeiten?

Können Sie alle Fragen mit Ja beantworten? Dann müssen
wir uns kennenlernen. Wir brauchen Unterstützung in
Zürich als

Key Account Manager Objektgeschäft (m/w)

Was Sie erwartet

- › Abwechslungsreiche, spannende Tätigkeit
- › Akquisition, Beratung und Pflege von Objektkunden
- › Planung kundenspezifischer Lösungen
- › Sicherstellung Kommunikation mit allen Beteiligten

Was wir suchen

- › Abschluss als Architekt (FH, HF), Innenarchitekt o.ä.
- › Erfahrung als Verkaufsberater in der Baunebenbranche
(Küchenbranche oder Inneneinrichtung von Vorteil)
- › Flair für technisch und qualitativ hochwertige Lösungen

Interessiert? Jan Rubin freut sich auf Ihre vollständigen
Bewerbungsunterlagen per E-Mail an jobs@forster-home.ch. Es werden nur Direktbewerbungen
berücksichtigt.